



Recherche un chargé de Business Development H/F
CDD de remplacement

Rattaché(e) au Secrétaire Général, aux associés des différentes commissions et en lien avec l'équipe communication, vous aurez comme missions principales :

- **Business Development**

- Veille des appels d'offres, notamment sur la plateforme Dematis, préparation et suivi ;
- Suivi des clients/prospects ;
- Gestion de campagnes d'emailing, de publications sur les réseaux sociaux ;
- Gestion des classements et annuaires ;
- Organisation des ordres du jour, comptes-rendus et exécution des décisions de la commission dédiée

- **Sur le plan international**

- Organisation des réunions de la commission dédiée : ordres du jour, comptes-rendus et exécution des décisions de la commission ;
- Interface avec l'alliance internationale du cabinet dans l'organisation de publications, webinars, évènements clients ;
- Gestion de la lettre internationale du cabinet ;
- Gestion des classements et annuaires

Cette liste n'est pas exhaustive.

Profil :

Formation supérieure en école de commerce ou en université, en Business Development/Marketing. Expérience idéalement en cabinets d'avocats, ou une entreprise sur un poste aux missions similaires dans un contexte international.

Doté(e) de très bonnes qualités littéraires, vous avez un excellent niveau de communication orale et écrite, tant en français qu'en anglais.

Vous maîtrisez les outils bureautiques (pack office) et les réseaux sociaux.

Rémunération : entre 50 et 58K€ bruts annuels

Type de contrat : CDD de remplacement congé maternité

Date d'entrée : 1^{er} juillet 2024